

XVIII "DESAYUNOS EN AGRELA"



Javier González Sampedro

Presidente de la Asociación de Empresarios de Agrela y Representante la empresa VEGALSA-EROSKI, dedicada a la distribución mayorista de hostelería y alimentación.



“En Vegalsa hemos cumplido en 2016 los 60 años, convirtiéndonos en la quinta empresa gallega en facturación y contando con más de 5.800 empleados. Somos referente en el sector de la distribución alimentaria, y no solo estamos en Galicia, sino que estamos asentándonos en Asturias y Castilla y León. Desde el año 1998 mantenemos una alianza estratégica con Eroski, que ha fortalecido a la compañía. Yo llevo casi 27 años en la empresa. Soy presidente de la Asociación de Empresarios de Agrela y no solo como miembro de la junta directiva o del colectivo, sino como visitante diario del Parque Empresarial, considero que Agrela es una ubicación inmejorable para las empresas y un barrio más, con muchísima vida, de la ciudad de A Coruña”.

XVIII "DESAYUNOS EN AGRELA"



27 DE SEPTIEMBRE DE 2016

Jacobo Ramos Rico,

Gerente de FIATEIRA MOTOR, S.A., concesionario oficial de Fiat, Fiat Professional, Alfa Romeo, Lancia, Abarth y Jeep en A Coruña.



"Fiateira Motor es el concesionario oficial de las marcas Fiat, Fiat Professional, Alfa Romeo, Abarth y Jeep, forma parte de PÉREZ RUMBAO, cuya actividad está centrada en la gestión de concesionarios de turismos y vehículos industriales, como es el caso de Fiateira Motor, la distribución de productos petrolíferos y la fabricación de carrocerías para vehículos de pasajeros. Supera en la actualidad los 300 millones de euros anuales de facturación y da empleo a más de 1.000 personas, lo que sitúa a la compañía entre las empresas con mayor peso económico en Galicia. Consideramos que el del automóvil es un mercado en alza en Galicia, que ha ido creciendo en lo que llevamos de año un 7%, y una vez finalizado el Plan Pive, se prevé que termine 2016 con tasas similares de crecimiento, lo cual es una buena noticia, no solo para nuestro sector, sino para la economía en general; lo que nos ayuda a seguir invirtiendo y a seguir hacia adelante. En Fiateira Motor pensamos que el Parque Empresarial de Agrela es una ubicación privilegiada: aquí estamos contentísimos e incluso hemos realizado en los últimos meses la readaptación de nuestras instalaciones a los nuevos estándares de distribución de las marcas que representamos".

Basilio Guijarro Arca,

Gerente de Operaciones de PROINFO, S.L., empresa del Grupo Itelsis dedicada a proyectos integrales de fibra óptica.



"Nuestra empresa se fundó en 2003, somos especialistas en fibra óptica y realizamos trabajos de instalaciones de telecomunicaciones: cableado, mantenimiento, electricidad de baja tensión y FTTH (desplegando la fibra hasta el domicilio del cliente final). A principios de 2012 pasamos a formar parte del Grupo ITELSIS. Nuestros clientes son los operadores de telecomunicaciones y empresas del sector. En la actualidad contamos con una media de 50 trabajadores, que se amplían según los proyectos que puedan surgir, en Galicia o fuera de la comunidad. En 2007 nos trasladamos desde A Moura a la calle Gambrinus. Estamos muy cómodos en Agrela, porque es como trabajar en las afueras y en la ciudad al mismo tiempo, y con la construcción de la 3ª ronda los accesos han mejorado notablemente".

XVIII "DESAYUNOS EN AGRELA"



27 DE SEPTIEMBRE DE 2016

Óscar Blanco Varela

Gerente de la empresa PROQUICEL, S.A., distribuidora de sistemas y productos para la higiene, mantenimiento y limpieza para todo tipo de sectores.



"La nuestra es una empresa familiar. Mi hermana y yo llevamos la gerencia, y yo me dedico también al área comercial, mientras que ella dirige el área de compras y administración. Mi padre, Aurelio Blanco, fundó la empresa hace 35 años, enfocándose sobre todo al sector de la industria, automoción, clínico y alimentario. En los últimos años hemos crecido, gracias, entre otros factores, a la creación de nuestra tienda online, que funciona cada vez mejor. Comenzamos con pocos productos, pero de muy buena calidad, y actualmente vendemos desde productos para higiene personal a material de limpieza de grandes superficies, pasando por productos con un destino muy concreto, para un determinado sector. No somos una gran estructura, pues somos 9 personas, pero trabajamos con las empresas más importante de la zona y con una gama de productos muy extensa, basando nuestro servicio en la asesoría constante y directa, además de una atención personal con el cliente".

Silvia Corral Benítez

Responsable de Administración de DBC SPORT CLASSIC REPAIR, S.L. taller de reparación de automóviles.



"Hace solo tres años que hemos abierto el taller, y actualmente tenemos bastante volumen de trabajo. Una parte de este éxito relativo se la debemos al boca a boca, que es como funciona nuestro sector, pero la parte más importante del mismo la aportan los buenos profesionales con los que contamos (mecánico, pintor y chapista), y la atención directa al cliente. Proporcionamos coche de sustitución y recogemos y entregamos el vehículo propio en el punto que nos indique el cliente. Estamos contentos con nuestra corta trayectoria y, aunque en nuestro sector, y particularmente en Agrela, hay mucha competencia, decidimos instalarnos aquí porque nos parece una ubicación inmejorable. Además, trabajamos con proveedores de la zona para la obtención de recambios".

27 DE SEPTIEMBRE DE 2016

Mercedes Silva Rey

Responsable del Área Administrativa y Comercial de la empresa Armando Silva e Hijos, S.A., operador logístico dedicado a la distribución alimentaria.



"Nuestra empresa fue fundada por mi padre, Armando Silva, hace más de 50 años, y yo llevo 35 trabajando en ella con mi hermano Armando. Él se ocupa de las labores de gestión y yo del área administrativa y comercial. En estas décadas de actividad ha habido cambios importantísimos en el sector de la Alimentación, y hemos adaptado nuestro día a día a los retos encontrados en el camino. Hace diez años que nos dirigimos hacia el sector de la hostelería, distribuyendo en colegios, residencias de estudiantes, hospitales... Todo comenzó cuando mi padre llegó a A Coruña desde una pequeña aldea de Lugo y montó su primera tienda en la calle Brasil, en Monelos. La tienda era muy modesta, pero se le ofreció la posibilidad de distribuir los embutidos de la marca Revilla, y la empresa comenzó a crecer. Acabó vendiendo toneladas de embutidos, hasta tal punto que a mi padre muchos lo conocían por "el señor Revilla". En el año 1981 nos instalamos en Agrela, y dejamos atrás el concepto de tienda tradicional para dedicarnos a una labor más comercial, distribuyendo a grandes superficies. Quería destacar uno de los logros conseguido en los últimos tiempos, al decidir reciclar a los empleados de almacén más antiguos en comerciales. Después de tantos años de reparto directo conocen productos y clientes, están contentos con su nueva categoría laboral y en la empresa hemos sabido aprovechar su experiencia y su trato directo con el cliente como un valor. Creo que es importante que las empresas sepamos reciclar a nuestros empleados, aprovechando su valía".

**ANÓTATE y ven a conocer a tus
vecinos de Agrela.....!!!!**

El próximo será el 26 de Octubre.